CREDIT POLICY

Regole, struttura e punti cardine per una Credit Policy di successo

Un percorso formativo per comprendere il ruolo chiave della Credit Policy e porre le basi per costruirne una di successo

Docente

Valerio Cortese - Group Credit Director di Campari Group

Quota di partecipazione

Soci ACMI: € 350 + iva.
Non Soci ACMI: € 550 + iva - inclusa iscrizione ACMI per l'anno 2027.

Sconto 10% per la seconda iscrizione della stessa azienda.
Sconto 20% per la terza iscrizione e successive della stessa azienda.

La quota comprende la documentazione didattica e il coffee break.

La partecipazione al corso dà diritto a 7 crediti formativi ai sensi della Legge 4/2013 e dalla prassi di riferimento UNI/PdR 44:2018.

Obiettivo del corso

Il corso si propone di fornire una guida pratica per definire le regole del gioco aziendali e porre le basi per strutturare una Credit Policy efficace in ogni sua fase, dalla valutazione del merito creditizio e la gestione operativa degli ordini, fino all'assicurazione, alla cessione e al recupero del credito.
Il corso offre inoltre alcuni spunti sugli strumenti di controllo e la reportistica necessari per monitorare e misurare le performance a livello di gruppo e di filiale.

A chi si rivolge

Credit Manager - Credit Controller - Credit Collector - Responsabili Amministrativi area Finanza e Controllo - Responsabili gestione del credito e loro collaboratori

PROGRAMMA DEL CORSO

1. Definire le regole del gioco

- ✓ Gli obiettivi della Credit Policy
- ✓ Gli attori coinvolti

2. La struttura della Credit Policy

- ✓ Organizzazione e struttura della Credit Policy
- ✓ Il calcolo e l'assegnazione del merito creditizio
- ✓ L'analisi degli ordini, il blocco per credito
- ✓ Assicurazione del credito
- ✓ Cessione del credito
- ✓ Sollecito e recupero
- ✓ Contenzioso
- ✓ Fondo svalutazione

3. Il controllo delle performance

- ✓ Il set di indicatori a supporto del Credit Manager
- ✓ Reportistica delle performance di gruppo e singole filiali