MBCREDIT SOLUTIONS

UN PARTNER AFFIDABILE E ORIENTATO AL RISULTATO

Una grande professionalità ed esperienza al servizio della gestione dei crediti

RISCHIO CREDITO

Quadro Macroeconomico

Rallentamento generalizzato dell'economia

Fattori Socioculturali

Scarsa accettazione RID e/o garanzie
Bassa condanna sociale ritardi/insolvenze

Fattori Normativi

Forte attenzione Privacy del cliente
Limitate leve di recupero

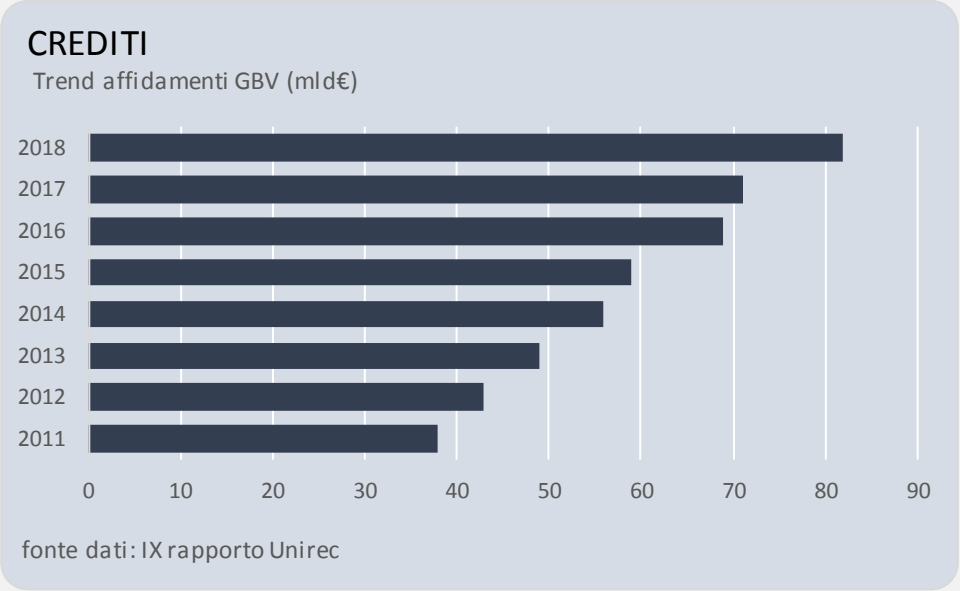
Offerte

Liberalizzazioni
Offerte con pagamento a consuntivo

Canale

Limitato livello di controllo
Commissione sull'acquisto
Elevata rotazione agenti
Comportamenti opportunistici

TREND MERCATO



La **criticità** rilevata è particolarmente evidente sugli indicatori **working capital** e **DSO**

EVIDENZE

Nel 2018 i crediti affidati alle società iscritte ad UNIREC, **ammontano a 82,3mld€,** un valore pari ad oltre due volte il PIL di un Paese come la Giordania, **(+15% rispetto al 2017) di cui recuperati 7,8mld€. Il 48% del totale è relativo a crediti deteriorati.**

Nel quinquennio 2014-2018 crescono del +70% le masse affidate alle società di gestione del credito.

fonte dati: IX rapporto Unirec

SOSTENIBILITA’

Linee guida per il raggiungimento della sostenibilità.

Ogni leva della Roadmap dovrebbe essere perseguita dall’impresa.

01

COMPRESSIONE

Compressione e stabilizzazione tempistiche operative attività su incassi, dimostrati pagamenti, solleciti, sospensioni e/o distacchi

02

CONSOLIDAMENTO

Consolidamento ed automazione processi lungo l’intero ciclo gestionale

03

INNOVAZIONE

Individuazione ed attuazioni azioni innovative per agire sul credito

04

CONTROLLO

Migliorare la capacità di controllo

OUTSOURCING

Gestione strategica che consente l'aumento del cash-flow garantendo al contempo la riduzione dei tempi

Lean organization (dall'inglese letteralmente "organizzazione snella") tutto ciò che non è *core business* può essere esternalizzato

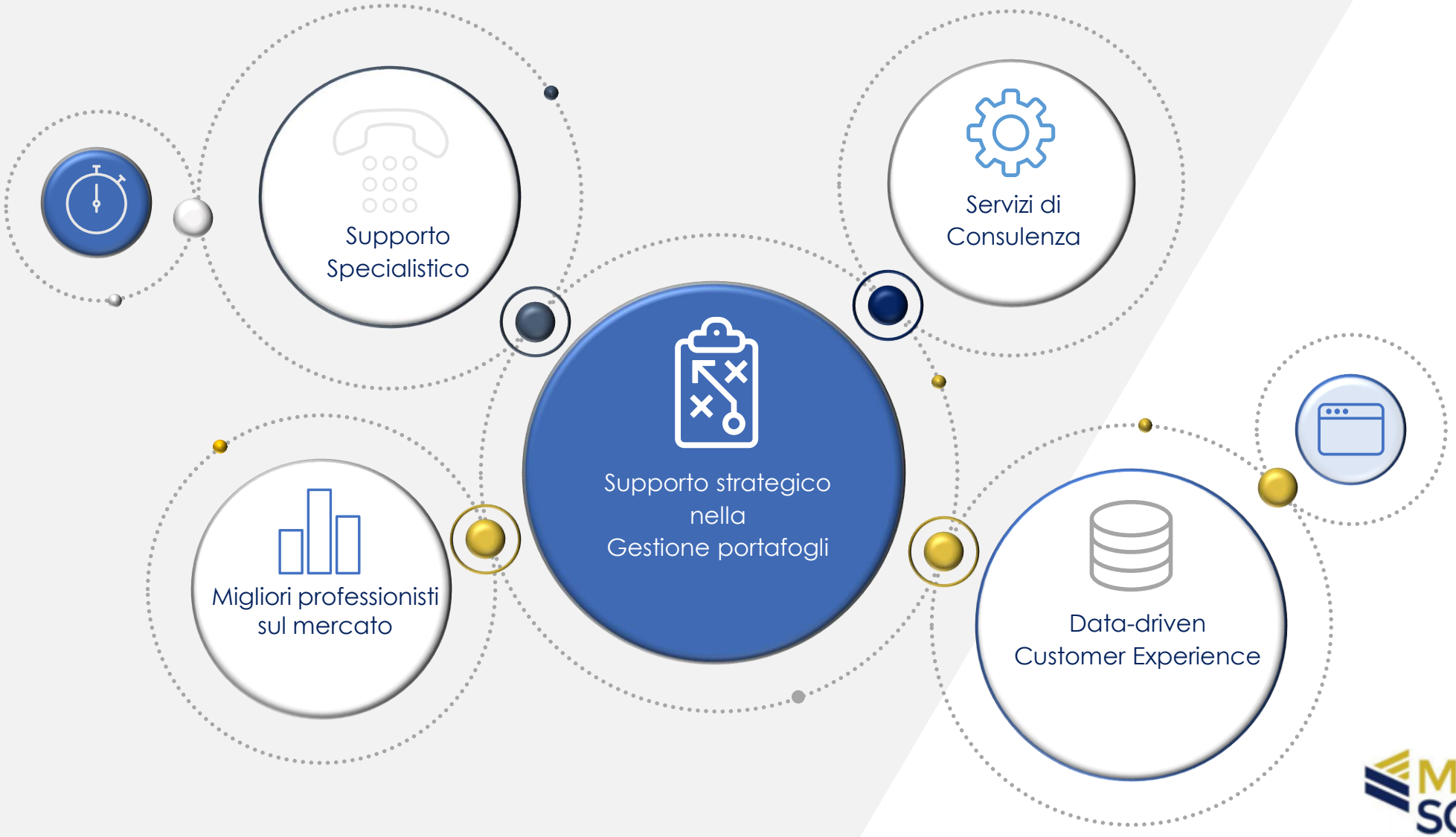
01 — Consente all'impresa di adattarsi velocemente ai mutamenti del mercato, caratterizzati da forte dinamismo e competitività

02 — Permette di intraprendere un percorso di ottimizzazione e valorizzazione del capitale umano che può essere dedicato ad attività core

03 — Consente di acquisire informazioni non presenti in azienda, utili a decidere un futuro trattamento del credito

04 — trasformazione di costi fissi in costi variabili

VANTAGGI


Supporto Specialistico
Servizi di Consulenza
Supporto strategico nella Gestione portafogli
Migliori professionisti sul mercato
Data-driven Customer Experience

UN PARTNER AFFIDABILE

- ✓ Ispirato ai valori di etica, onestà e rispetto dei principi e delle regole
- ✓ In grado di trasformare la negatività generata dal cliente non pagatore in uno stato di positività e sostenibilità; ripristina il rapporto di fiducia con il cliente
- ✓ Attraverso la comprensione del core business e la condivisione di sinergie ed obiettivi instaura una solida partnership
- ✓ Caratterizzato da un forte orientamento al risultato, flessibilità e semplicità di gestione
- ✓ Professionisti, passione per il loro lavoro