

MODULO FORMATIVO: LINEE GUIDA PER I PAGAMENTI INTERNAZIONALI

Docente: *Antonio Di Meo*, consulente in Pagamenti internazionali, Crediti documentari, Incoterms® e Contrattualistica commerciale per l'estero è Professore a contratto presso Università Bocconi e Cattolica Milano.

Obiettivi: Favorire l'individuazione e la valutazione del rischio di mancato pagamento nelle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza degli strumenti di pagamento e di garanzia più efficaci al fine di mettere "in sicurezza" i propri crediti. Saranno analizzate caratteristiche e articolazione delle forme di pagamento e di garanzia in uso negli scambi internazionali, con particolare attenzione agli incassi documentari, ai crediti documentari e alle garanzie a domanda.

A chi si rivolge: Credit and Export Credit Manager, Credit Control, Responsabili Area Finanza, Controllo, Amministrazione, Responsabili gestione del credito, Customer service, Back office, Export manager.

N. 4 moduli:

07 giugno 14:30 – 16:30 Contrattualistica commerciale internazionale;

08 giugno 10:00 12:00 Crediti documentari Garanzie a Prima Richiesta e Standby letter of credit;

18 settembre 10:00 12:00 Linee Guida per i Pagamenti internazionali;

19 settembre 14:30 16:30 IncotermsR e trasporti internazionali.

Modalità: on-line

Durata: 120minuti

Costi: (1 modulo 150€ + iva) (2 moduli 250€ + iva) (intero percorso di 4 moduli 450€ + iva)

Si può partecipare ad un singolo modulo o più moduli. Per l'iscrizione a più moduli scrivi a: segreteria@acmi.it

Ogni modulo dà diritto a N. 2 crediti formativo Legge 4/2013 - prassi di riferimento UNI/PdR 44:2018

Programma del Corso:

- Valutazione del rischio di credito: Commerciale e Paese
- Informazioni commerciali e loro attendibilità
- Variabili del rischio Paese: sovrano, politico, economico, valutario, di posizione
- Export map risk di Sace
- Criteri di valutazione del rischio di credito in rapporto al Paese, all'oggetto, alla tipologia del contratto e alla sua rilevanza economica
- Aspetti finanziari di pagamento dei contratti con l'estero
- Interazione tra gli aspetti commerciali, contrattualistici, logistici e finanziari
- Concessione di "Fido" alla clientela
- Strumenti di pagamento non garantiti e garantiti
- Bonifici bancari anticipati e posticipati assistiti o meno da garanzie a prima richiesta
- Assegno bancario: negoziazione Sbf ed invio al dopo incasso: rischi
- Incasso documentario (D/P - CAD - D/A): che cos'è, articolazione, caratteristiche, rischi e norme della ICC (URC 522)
- Credito documentario: definizione, articolazione, caratteristiche, vantaggi e norme della ICC (le UCP 600 e le ISBP 745)
- Credito documentario senza conferma, con conferma e *silent confirmation*
- Quali adottare, quando adottarli, come formularli, come governarli e gestirli al fine della messa in sicurezza dei crediti.

Conclusioni