

I Pagamenti internazionali

Quali gli strumenti di pagamento e di garanzia più efficaci per mettere “in sicurezza” i crediti esteri

Docente: Dott. Antonio Di Meo – Professore presso Università Bocconi e Cattolica di Milano.

29 Novembre 2021 – dalle 9,30 alle 13,00

Il corso di svolgerà in modalità on line. Se DPCM favorevole, in presenza a Milano presso la sede ACMI

ON LINE : € 150 + iva Aderenti ACMI, € 350 + iva non aderenti compresa quota iscrizione ACMI 2022

Sconto 15% per più iscrizioni della stessa azienda

La quota comprende documentazione didattica in formato digitale.

Il corso da diritto a n°3 crediti formativi.

Obiettivo del corso: Favorire l'individuazione e la valutazione del rischio di mancato pagamento nelle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza degli strumenti di pagamento e di garanzia più efficaci al fine di mettere “in sicurezza” i propri crediti verso l'estero. Saranno analizzate caratteristiche e articolazione delle forme di pagamento e di garanzia in uso negli scambi internazionali, con particolare attenzione agli incassi documentari, ai crediti documentari e alle garanzie a prima richiesta al fine di favorire una corretta negoziazione dei contratti internazionali, riducendo al minimo il rischio di credito senza compromettere l'acquisizione degli ordini.

A chi si rivolge: Credit Manager – Credit Collector - Responsabili Amministrativi area Finanza e Controllo – Responsabili gestione del credito e loro collaboratori.

Programma corso Pagamenti internazionali

- Rischio di credito ("Commerciale" e Paese") e sue valutazioni
- Aspetti commerciali, contrattualistici, logistici e finanziari del rischio di credito
- Concessione di "Fido" alla clientela estera
- Scelta delle modalità di pagamento da adottare in base ai Paesi, all'oggetto (merce Standardizzata o Customizzata), alla tipologia di contratto, ai volumi, alla clientela e alla consegna della merce
- Bonifici bancari anticipati e posticipati assistiti o meno da garanzie (Advance payment bond, Payment guarantee o Standby)
- Assegno bancario: negoziazione Sbf ed invio al dopo incasso: rischi
- Incasso documentario (D/P - CAD - D/A): che cos'è, quali i rischi e norme della ICC (URC 522)
- Credito documentario (Lettera di credito): definizione, articolazione, caratteristiche, vantaggi e normativa di riferimento (le UCP 600 e le ISBP 745 della ICC)
- Credito documentario senza conferma, con conferma e silent confirmation
- Fasi del credito documentario: dalla negoziazione, alla richiesta di apertura, all'emissione, fino all'incasso
- Utilizzo del credito documentario e presentazione conforme dei documenti quale condizione per il pagamento
- Criteri generali per l'esame dei documenti da parte delle banche
- Differenza tra il pagamento a mezzo incasso documentario e il credito documentario
- Stand by Letter of Credit (le garanzie statunitensi) e garanzie autonome a prima richiesta: quando e come adottarle, differenze, vantaggi, rischi e norme della ICC
- Tipi di garanzie (dirette, indirette, controgaranzie) e loro applicazione
- Elementi fondamentali del credito documentario e delle Garanzie a prima richiesta: quando e come adottarle
- Implicazioni dei pagamenti internazionali con gli Incoterms®
- Suggerimenti per la negoziazione efficace dei pagamenti con l'estero e gestione operativa
- Esame di situazioni specifiche nei vari Paesi del Mondo
- Importanza di una pianificazione strategica del rischio di credito e di una "Governance"